



TITRE PROFESSIONNEL

"NÉGOCIATEUR IMMOBILIER"



4 mois de cours + 4 mois de stage (formation initiale)



2 500€



Programme

Pré-requis:

- Bac ou diplôme / certification de niveau équivalent.
- Formation accessible après une VAP (Validation des Acquis Professionnels).
- Expérience professionnelle souhaitée.

Public

- Demandeurs d'emploi
- Salarié(e)s
- Personnes en situation de handicap
- Personnes en reconversion professionnelle.

Validation

- Demandeurs d'emploi
- Salarié(e)s
- Personnes en situation de handicap
- Personnes en reconversion professionnelle.

Mettre en œuvre la stratégie commerciale immobilière

- Étudier le marché / Analyser l'offre et la demande immobilière
- Collecter les informations sur les prospects
- Construire un argumentaire commercial
- Concevoir des outils d'aide à la vente (OAV)
- Valoriser et promouvoir un bien
- Organiser et planifier une visite

Mener une négociation immobilière

- Mettre en œuvre une écoute active
- Évaluer la capacité de financement du client
- Proposer des solutions de vente/achats/location avec défiscalisation
- Analyser les situations de blocage éventuelles
- Fixer des objectifs et mener un entretien de négociation
- Établir un avis de valeur / Rédiger les mandats, états des lieux et baux locatifs

Accompagner la contractualisation immobilière

- Informer et conseiller le client sur les modalités d'accès à la propriété et la transmission
- Informer les clients sur les dispositifs fiscaux, les assurances et l'urbanisme
- Mettre en relation le client avec un réseau d'experts de l'immobilier
- Préparer l'acte de vente /achat/ location
- Recenser les différents documents nécessaires à la transaction immobilière

32 Rue Hippolyte Bottier - 60200 COMPIEGNE

www.groupemab.com

09.87.38.20.85

Suivez-nous:





Ne rien inscrire dans ce cadre

- Dossier complet
- Dossier en attente

GROUPE MAB ACADEMY

32 Rue Hippolyte Bottier - 60200 COMPIÈGNE
www.groupemab.com

DOSSIER D'INSCRIPTION

AU DIPLOME (veuillez cocher la case) :

- CAP Métiers du Foot
- Titre Professionnel (Bac +2) Négociateur Immobilier
- BTS (Bac +2) Communication
- Bachelor (Bac +3) Chargé(e) d'Affaires Commerciales et Marketing Opérationnel
 - Spécialisation Marketing et Communication Digitale
 - Spécialisation Management et Entrepreneuriat
- Mastère (Bac +5) Chef de Produit

État civil

Civilité :

- Madame
- Monsieur

NOM : Prénom :

Né(e) le : À :

Nationalité :

Adresse :

.....

Code Postal : Ville :

Email :

Tel :

GROUPE MAB ACADEMY

32 rue Hippolyte Bottier // COMPIEGNE 60200
Numéro SIRET: 79814727800039
Numéro de déclaration d'activité: 22600288660

Si vous êtes actuellement en contrat

Coordonnées de l'entreprise :

Entreprise :

Interlocuteur :

Email :

Téléphone de l'entreprise :

Adresse :

.....

Code Postal : Ville :

Secteur d'activité :

Taille de l'entreprise (effectif) :

Votre fonction/vos missions :

Date de votre prise de poste :

Pensez-vous poursuivre votre alternance dans cette entreprise ?

Oui

Non

Je certifie exacts tous les renseignements donnés dans ce dossier,

Fait à : Le :

Signature du candidat :

Pièces à fournir

- CV détaillé
- Lettre de motivation (quel est votre projet professionnel ?)
- Copie de votre dernier diplôme (ou vos diplômes pour Bac +3 et Bac +5)
- Copie de votre carte d'identité ou passeport
- Autre (lettres de recommandation ...)

GROUPE MAB ACADEMY

32 rue Hippolyte Bottier // COMPIEGNE 60200

Numéro SIRET: 79814727800039

Numéro de déclaration d'activité: 22600288660

Le dossier de candidature est à retourner par mail à l'adresse suivante :

directeur@groupe-mab.com

Une dernière question...

Comment avez-vous eu connaissance de notre formation ?

- Relationnel
- Enseignant
- Affichage
- Mailing
- Internet
- Presse
- Autre (précisez) :